



## SAP R/3 4.6 Der Vertriebsmitarbeiter

### Teilnehmerkreis:

Dieser Kurs richtet sich in erster Linie an: Mitarbeiter aus dem Verkauf, Mitarbeiter des Projektteams in der Organisations- und Konzeptionsphase. Alle Mitarbeiter, die an einem Überblick über die SAP R/3 Aktivitäten des Vertriebsmitarbeiters interessiert sind.

Grundkenntnisse im Vertrieb und die Eigenschaften und Funktionen von EnjoySAP sollten unbedingt vorhanden sein.

### Inhalt:

Dieser Kurs gibt einen Überblick über die grundlegenden Verkaufsprozesse, die Integration und Organisation des Vertriebs in R/3 sowie die Stammdaten mit denen der Vertriebsmitarbeiter zu tun hat. Weiterhin soll der Anwender die Aktivitäten innerhalb der Rolle des Vertriebsmitarbeiters mit dem SAP R/3 System kennenlernen.

- Systemstart und Anmeldung
- Zugangsoptionen
- Grundlagen des Vertriebs
- Stammdaten in der Vertriebsabwicklung
- Grundfunktionen im Vertrieb
- Der Vertriebsmitarbeiter im SAP R/3
- Anfrage, Angebot und Auftrag
- Kontaktbearbeitung
- Verkaufsinformation

### Voraussetzung:

PC- und WINDOWS-Kenntnisse, geeigneter PC mit Internetzugang (Voraussetzungen siehe Internetseite [www.ihkadhoc.de](http://www.ihkadhoc.de) unter „System“, „System Check“ und „Technische FAQs“)

### Online-Training:

Ca. 5 Stunden Lernzeit online von zu Hause oder am Arbeitsplatz.  
Zzgl. 2 UStd. Einführungsveranstaltung.

Freischaltung zum Selbstlernen: 2 Monate  
davon die ersten 2 Wochen mit tutorieller Betreuung

### Preis:

€ 169,--

Aufpreis für gedrucktes Skript: 15,-- € (unbedingt bei der Anmeldung angeben)

### Kontaktaufnahme und Anmeldung:

[www.ihkadhoc.de](http://www.ihkadhoc.de)

### Nächste Starttermine:

Der Einstieg in den Lehrgang ist jederzeit möglich.  
Wir empfehlen Ihnen die Teilnahme an unserer Einführungsveranstaltung.  
Die Termine und Orte finden Sie auf unseren Internetseiten.